

# Kaufpreisklauseln und Earn-outs



## Intensiv-Seminar

- Überleitung von Enterprise Value zum Equity Value (Share Deal)
- Typische Verhandlungspunkte bei der Equity Bridge
- Kaufpreisklauseln beim Asset Deal
- Bedeutung der Kaufpreisregelungen für andere Vertragsbestandteile
- Überbrückung von Bewertungsdifferenzen
- Gestaltung von Kaufpreisregelungen bei Optionen

Kaufpreisverhandlungen im Fokus!

**20** Jahre  
AKADEMIE  
HEIDELBERG

### Referent



Dr. Fred Wendt  
Rechtsanwalt, Partner  
Flick Gocke Schaumburg Steuerberater Partnerschaft mbB  
Hamburg

## Programm

### Überleitung von Enterprise Value zum Equity Value (Share Deal)

- Funktionsweise der Equity Bridge
- Closing Accounts
- Locked Box Concept
- Vor- und Nachteile
- Mechanismen zur Sicherung der Equity Bridge
- Klauselbeispiele

### Typische Verhandlungspunkte bei der Equity Bridge

- Cash
- Financial Debt
- Working Capital
- Behandlung von Spezialfällen

### Kaufpreisklauseln beim Asset Deal

- Struktur
- Typische Regelungsinhalte

### Bedeutung der Kaufpreisregelungen für andere Vertragsbestandteile

- Covenants zwischen Signing und Closing
- Risikoallokation
- No Leakage
- Warranties und Representations
- Remedies
- Tax Indemnity und andere Indemnities
- Klauselbeispiele

### Überbrückung von Bewertungsdifferenzen

- Earn-out Mechanismen
- Vendor Note
- Mehrerlösklauseln bei Weiterverkauf
- Klauselbeispiele

### Gestaltung von Kaufpreisregelungen bei Optionen

- Typische Anlässe
- Typische Regelungen für die (zukünftige) Bewertung
- Klauselbeispiele

Weiter nächste Spalte ►



## Seminarziel

Bei Unternehmenskäufen prallen die Interessen von Käufern und Verkäufern besonders deutlich beim Kaufpreis aufeinander. Während in manchen Fällen ein fester Kaufpreis die einfachste Lösung darstellt, erfordert die Mehrheit der Transaktionen individuellere Ansätze. Solche Lösungen müssen die Besonderheiten des Unternehmens, die Interessen der Parteien und die Marktbedingungen berücksichtigen.

Das Seminar bietet einen praxisnahen und tiefgehenden Einblick in die wirtschaftlichen, strategischen und rechtlichen Aspekte von Kaufpreisklauseln, flexiblen Kaufpreismodellen und Earn-outs. Verschiedene Varianten, ihre Vor- und Nachteile sowie Praxisbeispiele werden anschaulich dargestellt und intensiv diskutiert.

Der Referent ist ein erfahrener Experte auf diesem Gebiet. Mit langjähriger Erfahrung vermittelt er fundiertes Wissen und wertvolle Einblicke in dieses komplexe Thema.

Das Seminar fördert aktiv den Austausch zwischen dem Referenten und den Teilnehmenden, um voneinander zu lernen und Erfahrungen zu teilen.

## Zielgruppe

Die Zielgruppe des Seminars umfasst Fach- und Führungskräfte, die in Unternehmensübernahmen und -transaktionen eingebunden sind. Dazu gehören insbesondere:

- Unternehmensjurist\*innen und Rechtsanwält\*innen, die sich mit M&A-Transaktionen, Vertragsgestaltung und Verhandlungen befassen
- Fachanwält\*innen im Handels- und Gesellschaftsrecht
- Geschäftsführer\*innen, Vorstände und Inhaber\*innen, die Verkaufs- oder Kaufprozesse planen oder durchführen
- M&A-Berater\*innen und Strategieexpert\*innen, die bei Unternehmensübernahmen beratend tätig sind
- Finanz- und Controlling-Verantwortliche, die an der Ermittlung, Bewertung und Strukturierung von Kaufpreisen beteiligt sind
- Investor\*innen, Private-Equity-Manager und Business-Angels, die bei der Bewertung und Verhandlung von Unternehmensanteilen eine aktive Rolle spielen

## Unser Referent



### **Dr. Fred Wendt**

Rechtsanwalt, Partner

Flick Gocke Schaumburg Steuerberater Partnerschaft mbB, Hamburg

*Dr. Wendt berät seit vielen Jahren private und börsennotierte Unternehmen sowie Private Equity Fonds in komplexen Transaktionen. Er hat besondere Erfahrung mit grenzüberschreitenden Transaktionen und Joint Ventures. Dr. Wendt ist zudem ein gefragter Berater von Vorständen und Aufsichtsräten, häufig im Zusammenhang mit Transaktionen.*

**Online-Winterlehrgang zum Gesellschaftsrecht**  
23./24. Januar 2025, Online-Veranstaltung

**KI-spezifische Garantien beim Unternehmenskauf**  
31. Januar 2025, Online-Veranstaltung

**Bilanzwissen und Bilanzanalyse für die juristische Praxis**  
3. Februar 2025, Online-Veranstaltung

**Kartellbehördliche Durchsuchungen und ihre Folgen**  
10. Februar 2025, Online-Veranstaltung

**Kartellrechtscompliance und interne Untersuchungen**  
21. Februar 2025, Online-Veranstaltung

**Steuerrechtliche Aspekte in M&A-Transaktionen**  
25. Februar 2025, Online-Veranstaltung

**M&A-Basics - Der ideale Einstieg in Ihre Transaktionspraxis**  
28. März 2025, Online-Veranstaltung

**Joint Ventures in der Praxis**  
31. März 2025, Online-Veranstaltung

► Diese und weitere Seminar-Angebote finden Sie bei uns online unter [www.akademie-heidelberg.de/online-seminare](http://www.akademie-heidelberg.de/online-seminare)

## Zusätzliche Informationen

Fragen zu diesen Schulungen oder unserem gesamten Seminar-Programm beantworte ich Ihnen sehr gerne.



Muradie Karmadzha  
Telefon 06221/65033-38  
[muradie.karmadzha@akademie-heidelberg.de](mailto:muradie.karmadzha@akademie-heidelberg.de)

## Anmeldeformular

### Kaufpreisklauseln und Earn-outs

Name \_\_\_\_\_

Vorname \_\_\_\_\_

Position \_\_\_\_\_

Firma \_\_\_\_\_

Straße \_\_\_\_\_

PLZ / Ort \_\_\_\_\_

Telefon/Fax \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_

Name der Assistenz \_\_\_\_\_

Datum Unterschrift \_\_\_\_\_

An [anmeldung@akademie-heidelberg.de](mailto:anmeldung@akademie-heidelberg.de) oder per Fax an **06221/65033-69**

#### Termin und Seminarzeiten

Donnerstag, 8. Mai 2025  
9:00–13:00 Uhr  
Online-Zugang ab 8:45 Uhr  
Seminar-Nr. 25 05 RG 116 W

#### Teilnahmegebühr

€ 640,- (zzgl. gesetzl. USt)

Die Gebühr beinhaltet die Teilnahme am Online-Seminar sowie die Präsentation als PDF-Datei.

Im Anschluss an das Seminar erhalten Sie ein Zertifikat, das Ihnen die Teilnahme an der Fortbildung bestätigt.

#### Allgemeine Geschäftsbedingungen

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.01.2010), die wir Ihnen auf Wunsch gerne zusenden. Diese können Sie jederzeit auch auf unserer Website einsehen: [www.akademie-heidelberg.de/agb](http://www.akademie-heidelberg.de/agb)

#### Zum Ablauf

- Vor dem Seminartag erhalten Sie von uns eine E-Mail mit einem Link, über den Sie sich direkt in die Online-Veranstaltung einwählen können.
- Für Ihre Teilnahme ist es nicht notwendig, ein Programm herunterzuladen. Sie können am Seminar direkt per Zoom im Browser teilnehmen.
- Über Ihr Mikrofon und Ihre Kamera können Sie jederzeit Fragen stellen und mit den Referierenden und weiteren Teilnehmenden diskutieren. Alternativ steht auch ein Chat zur Verfügung.



**AH AKADEMIE HEIDELBERG**

**AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH**  
Maaßstraße 28 · 69123 Heidelberg  
Telefon 06221/65033-0 · Fax 06221/65033-69  
[info@akademie-heidelberg.de](mailto:info@akademie-heidelberg.de)  
[www.akademie-heidelberg.de](http://www.akademie-heidelberg.de)