

KI-spezifische Garantien beim Unternehmenskauf



Intensiv-Seminar

Erfahren Sie, wie Sie spezifische Risiken bei Transaktionen mit KI-Unternehmen erkennen und minimieren!

- Spezifische Risiken bei KI-Unternehmenstransaktionen
- Due Diligence bei KI-Unternehmen
- Vertragsgestaltung
- Warranty and Indemnity Insurance bei KI-Transaktionen
- Best Practices und Fallstudien

Weitere Themen und Details im Innenteil ►

20 Jahre
AKADEMIE
HEIDELBERG.

Referenten



Stephan Heinemann
Partner
Taylor Wessing
München



Michael Gaul
Managing Director
Pantheon Underwriters GmbH
Frankfurt am Main

Programm

KI-Unternehmen als Akquisitions-/Beteiligungsziele

- KI-produzierende Unternehmen vs. KI-nutzende Unternehmen
- Unterschiede zwischen KI-Unternehmen und klassischen Software-Unternehmen
- Besonderheiten bei Unternehmen, die KI für Unternehmensprozesse nutzen, ohne selbst KI-Unternehmen zu sein

Spezifische Risiken bei KI-Unternehmenstransaktionen

- Technologische Risiken: Algorithmen, Softwarequalität, Schnittstellen zu LLMs
- Rechtliche Risiken: Dateneigentum, Systemeigentum, Nutzungsrechte, Verletzung von Drittrechten, Produkthaftung
- Regulatorische und ethische Risiken: Datenschutz, EU AI Act Compliance, ethische Bedenken

Due Diligence bei KI-Unternehmen

- Technische Due Diligence: Evaluierung von KI-Algorithmen, Datenqualität, Systemarchitektur, Systemsicherheit
- Rechtliche Due Diligence: Dateneigentum, Systemeigentum, Risikoabsicherung gegenüber Technologiepartnern, Urheberrechtsverletzungen, Lizenzvereinbarungen
- Regulatorische Due Diligence: EU AI Act (und Umsetzungsgesetzgebung), GDPR, ethische Standards

Vertragsgestaltung

- Absicherung von Bewertungsannahmen (Geschäftsmodell)
- KI-spezifische IP/IT-Garantien
- KI-spezifische Freistellungsklauseln
- Terminologie (Training Data, Input Data, Output Data, Data Scraping, etc.)
- KI-spezifische Covenants

Warranty & Indemnity Insurance bei KI-Transaktionen

- Grundlagen der Warranty & Indemnity Insurance: Zweck und Funktionsweise
- Abgrenzung von versicherbaren und nicht versicherbaren Garantien
- Einschränkungen und Ausschlüsse bei der Versicherung von KI-IP-Rechten

Best Practices und Fallstudien

- Strategien zur Minimierung von Haftungsrisiken und Maximierung des Transaktionswerts
- Erfolgreiche M&A-Transaktionen mit versicherten IP-Garantien: Praxisbeispiele und Lehren

Weiter nächste Spalte ►

Seminarziel

Das Seminar bietet eine detaillierte Einführung in die vertragstechnische Absicherung von Bewertungsannahmen und Risikoexpositionen bei Beteiligungen an oder dem Erwerb von KI-Unternehmen. Es zielt darauf ab, den Teilnehmenden ein tiefes Verständnis für die speziellen Herausforderungen und Risiken zu vermitteln, die mit Transaktionen in der KI-Industrie verbunden sind.

Das Seminar richtet sich an strategische und institutionelle Investoren mit einem Fokus auf Software- und KI-Unternehmen, M&A-Intermediäre sowie Transaktionsteams, die in die Vertragsgestaltung involviert sind. Grundkenntnisse über die Struktur und den Inhalt von Unternehmenskaufverträgen sind hilfreich, aber nicht zwingend erforderlich. Die Teilnehmenden lernen praxisnahe Ansätze und Strategien kennen, um Transaktionsrisiken zu minimieren und den Wert von Akquisitionen zu maximieren.

Praxisbeispiele und Fallstudien illustrieren die theoretischen Inhalte und zeigen konkrete Anwendungsmöglichkeiten auf. Die Teilnehmenden haben zudem die Möglichkeit, Fragen zu stellen und sich aktiv in die Diskussionen einzubringen, um von den Erfahrungen und dem Wissen der Referenten und anderer Teilnehmender zu profitieren.

Zielgruppe

Mit diesem Seminar wenden wir uns an folgende Zielgruppen:

- Jurist*innen aus Unternehmen, Banken und Versicherungen
- Rechts- und Fachanwält*innen
- Unternehmensberater*innen und Entscheidungsträger*innen, die im Bereich Unternehmenskauf tätig sind
- Fachleute, die mit der Integration von KI-Technologien in Unternehmensstrukturen befasst sind
- Investoren und M&A-Experten, die sich mit der Absicherung gegen spezifische Risiken im Zusammenhang mit KI befassen

Unsere Referenten



Stephan Heinemann

Partner

Taylor Wessing, München

Stephan Heinemann ist spezialisiert auf die Beratung von Unternehmenstransaktionen (M&A) und strategischen Partnerschaften (Joint Ventures) mit Industriefokus im Bereich Technology, Media & Communications. Stephan berät schwerpunktmäßig grenzüberschreitende M&A-Transaktionen aus den Sektoren SaaS, IoT und Plattformtechnologien und verfügt über 20 Jahre Transaktionserfahrung.



Michael Gaul

Managing Director

Pantheon Underwriters GmbH, Frankfurt am Main

Michael Gaul ist Gründer und Geschäftsführer von Pantheon Underwriters, einer Managing General Agency (Assekuradeur), die sich auf Warranty & Indemnity Insurance in der DACH-Region spezialisiert hat. Als verantwortlicher Underwriter hat Michael Gaul bereits mehr als 400 Transaktionen beim Abschluss der Warranty & Indemnity Insurance begleitet. Vor der Gründung von Pantheon Underwriters war er als Rechtsanwalt in internationalen Großkanzleien und bei einem US-Versicherer in München und Frankfurt tätig.

Seminar-Vorschläge

Colloquium Gesellschaftsrecht

Einmal pro Monat, Online-Veranstaltung

Heidelberger Sommerlehrgang M&A

10./11. September 2024, Online-Veranstaltung

Distressed M&A

25. Oktober 2024, Online-Veranstaltung

Compliance und Corporate Governance im M&A-Kontext

12. November 2024, Online-Veranstaltung

Global M&A

13. November 2024, Online-Veranstaltung

IT-Rechte in der M&A-Transaktion

20. November 2024, Online-Veranstaltung

Online-Winterlehrgang zum Gesellschaftsrecht

23./24. Januar 2025, Online-Veranstaltung

Bilanzwissen und Bilanzanalyse für die juristische Praxis

3. Februar 2025, Online-Veranstaltung

► Diese und weitere Seminar-Angebote finden Sie bei uns online unter www.akademie-heidelberg.de/online-seminare

Zusätzliche Informationen

Fragen zu diesen Schulungen oder unserem gesamten Seminar-Programm beantworte ich Ihnen sehr gerne.



Muradie Karmadzha

Telefon 06221/65033-38

muradie.karmadzha@akademie-heidelberg.de

Anmeldeformular

KI-spezifische Garantien beim Unternehmenskauf

Name

Vorname

Position

Firma

Straße

PLZ / Ort

Telefon/Fax

E-Mail

Name der Assistenz

Datum Unterschrift

An anmeldung@akademie-heidelberg.de oder per Fax an: **06221/65033-69**

Termin und Seminarzeiten

Freitag, 31. Januar 2025
13:00 – 17:00 Uhr
Online-Zugang ab 12:45 Uhr
Seminar-Nr. 25 01 RG118 W

Teilnahmegebühr

€ 640,- (zzgl. gesetzl. USt)

Die Gebühr beinhaltet die Teilnahme am Online-Seminar sowie die Präsentation als PDF-Datei.

Im Anschluss an das Seminar erhalten Sie ein Zertifikat, das Ihnen die Teilnahme an der Fortbildung bestätigt.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.01.2010), die wir Ihnen, wenn gewünscht, gerne zusenden. Diese können Sie jederzeit auch auf unserer Website einsehen: www.akademie-heidelberg.de/agb

Zum Ablauf

- Vor dem Seminartag erhalten Sie von uns eine E-Mail mit einem Link, über den Sie sich direkt in die Online-Veranstaltung einwählen können.
- Für Ihre Teilnahme ist es nicht notwendig, ein Programm herunterzuladen. Sie können am Seminar direkt per Zoom im Internet-Browser teilnehmen.
- Über Ihr Mikrofon und Ihre Kamera können Sie jederzeit Fragen stellen und mit den Referierenden und weiteren Teilnehmenden diskutieren. Alternativ steht auch ein Chat zur Verfügung.

 **AKADEMIE
HEIDELBERG**

AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH
Maaßstraße 28 · 69123 Heidelberg
Telefon 06221/65033-0 · Fax 06221/65033-69
info@akademie-heidelberg.de
www.akademie-heidelberg.de