



24./25. Februar 2011
Köln

Lehrgangstage
einzeln buchbar!

Praxislehrgang mit Fall-Workshop

LIZENZVERTRAGSRECHT UND F&E-VERTRÄGE

Top-aktuell:

- Das neue Kartellrecht für F&E-Verträge (ab 1.1.2011!)
- Das neue MediationsG

- Strategische Überlegungen und Vereinbarungen im Vorfeld von Lizenzverhandlungen
- Patent- und Know-how-Lizenzverträge
- F&E-Verträge
- Kartellrecht, Insolvenzrecht
- Konfliktmanagement
- **Workshop:** gemeinsame Bearbeitung und Besprechung einer Fallstudie



RA Dr. Michael Groß
Bird & Bird, München
Fraunhofer-Gesellschaft,
München



RA Hans Christian Schomerus
Philips Intellectual
Property & Standards
GmbH, Aachen



AKADEMIE
FÜR FORTBILDUNG
HEIDELBERG



Das komplette Praxiswissen für die rechtssichere und professionelle Gestaltung von Lizenz- und F&E-Verträgen

LEHRGANGSZIEL Für jedes Unternehmen und für jede Forschungseinrichtung stellt die optimale Nutzung und wirtschaftliche Verwertung des eigenen geistigen Eigentums und der Erwerb notwendiger Rechte von Dritten zu möglichst günstigen Konditionen ein Thema von essentieller Bedeutung dar.

Unser Expertenteam vermittelt an zwei intensiven Tagen auf höchstem Niveau, wie Sie Lizenzverträge sowie Forschungs- und Entwicklungspartnerschaften professionell und rechtssicher gestalten. Die Referenten besprechen ausführlich die verschiedenen Vertragstypen Klausel für Klausel und erklären auch spezielle Problemstellungen, insbesondere insolvenzrechtliche, M&A- und kartellrechtliche Fragestellungen und deren Lösung.

Grau ist alle Theorie, deshalb ist ein wesentlicher Bestandteil des Lehrgangs die Bearbeitung einer Fallstudie durch die Teilnehmer und die gemeinsame Besprechung der gefundenen Lösungen. Hier lernen die Teilnehmer, ihr neu erworbenes Wissen in die Praxis umzusetzen, und können dabei auftretende Verständnisfragen unmittelbar mit den Referenten erörtern. Natürlich besteht für die Teilnehmer auch darüber hinaus ausreichend Gelegenheit, eigene Praxisprobleme und Fragen zu diskutieren, die im Plenum oder auch informell in den Pausen gestellt werden.

TEILNEHMERKREIS Bei diesem Lehrgang treffen Sie Leiter und Mitarbeiter aus

- Rechtsabteilungen
- Patentabteilungen
- Lizenzabteilungen
- F&E-Abteilungen

von Unternehmen und Forschungseinrichtungen sowie

- Rechts- und Patentanwälte.

Der Lehrgang eignet sich als Fortbildung für Fachanwälte im Gewerblichen Rechtsschutz nach der FAO, weshalb wir auf Wunsch eine qualifizierte Teilnahmebescheinigung ausstellen.

PROGRAMM

1. Tag: 24. Februar 2011

Einführung und Grundlagen

- Patent-/Gebrauchsmusterlizenz, Know-how-Lizenz, Markenlizenz, Softwarelizenz, gemischte Verträge
- F&E-Verträge
- Positive und negative Lizenz
- Patentkaufvertrag mit Rücklizenz
- Lizenzverträge in M&A-Projekten
- Kreuzlizenzen (Cross licensing)
- Standardisierungsverträge/IP Policies

Strategische Überlegungen und Vereinbarungen in der Verhandlungsphase

- Entwicklung eines Lizenzprogrammes (stick licensing, carrot licensing), Strategie, Offenlegung von Informationen
- Geheimhaltungsvereinbarungen
- Letter of Intent, Vorverträge
- Mustervereinbarungen
- Haftung und vertragliche Bindungen im Vorfeld des Lizenzvertrages
- Haftung bei Abbruch der Vertragsverhandlungen

Gegenstand des Lizenzvertrages

- Vertragsparteien, Konzernunternehmen, Rechtsnachfolgeregelungen, Musterklauseln
- Schutzrechte, Schutzrechtsanmeldungen
- Ausschließliche, nicht-ausschließliche Lizenz

Gestaltung des Patent- & Know-how-Lizenzvertrags

- Nutzungsrechte, Beschränkungen des Lizenzgebers
- Definition Licensed Products, Know-how
- Unterlizenzen
- Bemessung der Lizenzgebühr, Modelle, Klauselbeispiele
- Pflichten des Lizenzgebers, Haftung
- Leistungsstörungen im Lizenzvertrag
- Behandlung von Weiterentwicklungen
- Schutzrechtsverteidigung
- Laufzeit, Kündigung
- Einfluss der Rechtswahl
- Streitbeilegungsregelungen
- Übertragbarkeit/M&A
- Meistbegünstigung
- Konfliktmanagement
- Verhandeln, Mediation, Schiedsgericht, staatliches Gericht

Aktuell:
Das neue
MediationsG!

Insolvenz, M&A-Fragen

- Rechtliche Rahmenbedingungen
- Schutzmöglichkeiten und Klauselbeispiele
- IP Due Diligence
- IP Transfer and License Agreements

LIZENZVERTRAGSRECHT UND F&E-VERTRÄGE

2. Tag: 25. Februar 2011

F&E-Verträge

- Typen von Kooperationsvereinbarungen (Forschung, Verwertung, Joint Ventures)
- Umgang mit Entwicklungsergebnissen und Hintergrundwissen, Zuordnung zu den Vertragspartnern, Gestaltungsmöglichkeiten
- Besonderheiten bei der Einbindung von Hochschulen, Musterverträge
- Lizenzrechtliche Vorgaben bei öffentlicher Förderung, Musterverträge
- Kartellrechtliche Vorgaben, GruppenfreistellungsVO-F&E
- Joint Ventures, gesellschaftsrechtliche Gestaltungen, erforderliche Regelungen
- Rechte am Ergebnis bei F&E-Verträgen:
 - Patente, (Software-)Urheberrechte, Know-how
 - Background / Foreground
 - Ausschließliche und nicht-ausschließliche Nutzungsrechte
 - Gemeinschaftliche Rechte

Kartellrechtliche Vorgaben für Lizenz- und F&E-Verträge, Zwangslizenzen

- Kartellrechtliche Rahmenbedingungen, AEUV, deutsches Kartellrecht, GruppenfreistellungsVO-Technologietransfer und F&E
- Kartellrechtliche Grenzen bei Industriestandards - FRAND, IPCOM, RAMBUS
- Welche Vorschriften müssen in welcher Reihenfolge geprüft werden?
- Vereinbarkeit eines Lizenzvertrags mit der GruppenfreistellungsVO Technologietransfer
- Marktanteilsschwellen

Aktuell:
Neues Kartellrecht
ab 1.1.2011!

Fall-Workshop:

Haftung bei Lizenzverträgen

- Verschuldensabhängige Haftung
- Gefährdungshaftung
- Haftungsausschlüsse
- Freistellung

REFERENTEN

Dr. Michael Groß

Rechtsanwalt, Bird & Bird, München,
Leiter der Lizenzabteilung, Fraunhofer-
Gesellschaft, München



Dr. Groß ist seit vielen Jahren im Bereich des Gewerblichen Rechtsschutzes und Urheberrechts tätig. Schwerpunkte hierbei bilden das Lizenzvertragsrecht (mit über 9.000 Lizenzverträgen seit 1988) und das F&E-Vertragsrecht. Er ist als Fachautor durch seine umfassende Veröffentlichungstätigkeit in den Bereichen Lizenz-/F&E-Verträge und Konfliktmanagement hervorgetreten. Darüber hinaus ist er als Schiedsrichter, Schlichter, Mediator und Sachverständiger tätig.

Hans Christian Schomerus

Syndicusanwalt, IP Counsel,
Philips Intellectual Property &
Standards GmbH, Aachen



Das Betätigungsfeld von Herrn Schomerus umfasst die weltweite Verwertung des unternehmenseigenen IP Portfolios durch die Entwicklung und Umsetzung von Lizenzprogrammen, die Verhandlung entsprechender Lizenzverträge sowie die Beratung der Geschäftsbereiche in allen IP-relevanten Themen. Er hat profunde Erfahrung in der gerichtlichen und außergerichtlichen Verteidigung des unternehmenseigenen IP Portfolios, in der Abwehr von Ansprüchen Dritter sowie in der Beratung von Industrieunternehmen bei der Beteiligung an Standardisierungen.

TEILNEHMERSTIMMEN

„Empfehlenswert für alle Kollegen, die am Beginn verstärkter Vertragstätigkeit stehen“

„Referenten mit großem Praxiswissen und Erfahrung“

„Diskussion und Fragen jederzeit willkommen“

„Gute Dokumentation als Fundus für zukünftige Verträge“

„Sehr praxisorientiert ... sehr interessant und informativ“

„Individuelle Fragen wurden gut geklärt“

LIZENZVERTRAGSRECHT UND F&E-VERTRÄGE

ANMELDEFORMULAR

ICH NEHME TEIL (bitte gewünschte/n Termin/e ankreuzen):

LEHRGANGSTAGE UND TERMINE

- **Lizenzvertragsrecht:** 24. Februar 2011, 10.00 – 18.00 Uhr
Lehrgangs-Nr. 11 02 GP120 W
- **F&E-Verträge, Kartellrecht:** 25. Februar 2011, 9.00 – 17.00 Uhr
Lehrgangs-Nr. 11 02 GP121 W

Registrierung der Teilnehmer jeweils ab 30 Minuten vor Beginn.

VERANSTALTUNGSORT

Renaissance Köln Hotel
Magnusstr. 20 · D-50672 Köln
Tel.: 0221/2034-0 · Fax: 0221/2034-777
Web: www.renaissancecologne.com

Bitte berufen Sie sich bei Ihrer **Zimmerreservierung** stets auf die attraktiven **Sonderkonditionen** des Abruflkontingents der **AH Akademie für Fortbildung Heidelberg**. Bitte beachten Sie, dass dieses Kontingent **4 Wochen** vor der Veranstaltung ausläuft.

TEILNAHMEBETRAG

Einzelner Lehrgangstag: € 750,-, beide Lehrgangstage: € 1.290,- (je zzgl. gesetzl. USt). Der Teilnahmebetrag beinhaltet gemeinsame Mittagessen, Tagungsgetränke, Pausenerfrischungen sowie die Dokumentation.

SONDERKONDITIONEN

Der zweite und jeder weitere Teilnehmer aus einem Unternehmen erhält einen Rabatt in Höhe von 10 %.

ALLGEMEINE GESCHÄFTSBEDINGUNGEN

Die Teilnahmegebühr zzgl. gesetzl. Umsatzsteuer ist sofort nach Erhalt der Rechnung zur Zahlung fällig. Stornierungen von Buchungen sind bis zwei Wochen vor Seminarbeginn gegen eine Bearbeitungsgebühr von € 50,- (zzgl. gesetzl. USt) möglich; bis 1 Woche vor Veranstaltungsbeginn wird 50 % der Teilnahmegebühr, danach die volle Teilnahmegebühr fällig. Die Stornoerklärung bedarf der Schriftform. Die Benennung eines Ersatzteilnehmers ist zu jedem Zeitpunkt kostenfrei möglich. Die Kombination von Rabatten ist ausgeschlossen. Bei Seminarabsagen durch den Veranstalter wird die gezahlte Gebühr voll erstattet. Weitergehende Ansprüche sind ausgeschlossen. Gerichtsstand ist Heidelberg.

ANMELDEFAX 06221 / 65033-29

NAME

VORNAME

POSITION

FIRMA

STRASSE

PLZ / ORT

TEL.

FAX

E-MAIL

DATUM / UNTERSCHRIFT

**AH Akademie für Fortbildung
Heidelberg GmbH**

Maaßstraße 22
D - 69123 Heidelberg

Telefon 06221 / 65033-0
Telefax 06221 / 65033-29

anmeldung@akademie-heidelberg.de
www.akademie-heidelberg.de

11.10/1102GP121



**AKADEMIE
FÜR FORTBILDUNG
HEIDELBERG**

WIR ÜBER UNS

Das Team der AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH ist mit über 15-jähriger fundierter Erfahrung als Ihr Partner in Sachen gezielter Fort- und Weiterbildung tätig.

Speziell für Sie selektieren wir in einem komplexen wirtschaftlichen Umfeld die wichtigen und entscheidenden Informationen und setzen sie in exakt auf Ihren Bedarf zugeschnittene Veranstaltungen zielführend um.

Von anerkannten Experten aus Wirtschaft, Forschung und Politik erhalten Sie schon heute das Wissen von morgen – und das stets komprimiert, praxisnah und aktuell! Damit halten Sie Ihr Wissen up-to-date und verschaffen sich dauerhaft Wettbewerbsvorteile. Insbesondere in einer Zeit, die geprägt ist von hoher Dynamik, steigendem Wettbewerb und zunehmendem Zeitdruck ist dieses Mehr an Wissen für Ihren Erfolg entscheidend!

PROGRAMMVORSCHAU

Strategie und Organisation von Patenten im Unternehmen

3. Dezember 2010, Düsseldorf

Seminar-Nummer: 10 12 GP113

Professionelles Fristen- und Gebühren- management im Patent- und Markenrecht

20./21. Januar 2011, Düsseldorf

Seminar-Nummer: 11 01 GA610/611

Geschmacksmuster in der Praxis

27./28. Januar 2011, München

Seminar-Nummer: 11 01 GM605/606

Arbeitnehmererfindungen nach neuem Recht

7./8. April 2011, München

Seminar-Nummer: 11 04 GP110/111

AKADEMIE HEIDELBERG VERANSTALTUNGSTICKET

Schnell und günstig mit der Deutsche Bahn AG zum Seminar – weitere Infos unter

www.akademie-heidelberg.de/bahn



NOCH FRAGEN?

Für Fragen zu unserem Lehrgang **Lizenzvertragsrecht und F&E-Verträge** und dem weiteren Programm stehe ich Ihnen gerne zur Verfügung.

Dipl.-Kfm. Michael Klug, Tel.: 06221/65033-20
e-Mail: m.klug@akademie-heidelberg.de

